

# Praxisumsatz gezielt analysieren und Optimierungspotenziale erkennen – mit dem Arzt-Dashboard



**Herausforderung:** Die Praxisabrechnung ist komplex. Unterschiedliche Leistungsziffern, zahlreiche Regelwerke und Zeitdruck im Alltag führen häufig dazu, dass mögliche Abrechnungspotenziale unentdeckt bleiben.

**Lösung:** Mit dem Arzt Dashboard steht Praxen ein Analyse- und Controllingtool zur Verfügung, das Abrechnungsdaten automatisch auswertet und Hinweise auf mögliche Optimierungspotenziale liefert. Im Rahmen unserer Kooperation mit Arzt Dashboard möchten wir MEDICAL OFFICE Anwendern eine zusätzliche Möglichkeit bieten, ihre Praxisabrechnung transparenter zu analysieren und wirtschaftliche Potenziale besser zu erkennen.

**Nutzen für Ihre Praxis:** mögliche Abrechnungspotenziale schneller erkennen, Auffälligkeiten oder Lücken in der Abrechnung sichtbar machen, bessere Übersicht über KV-, HZV- und DMP-Leistungen

Viele Praxisinhaber haben ein gutes Gefühl dafür, wie ihre Praxis läuft. Doch im hektischen Praxisalltag bleibt oft wenig Zeit, die wirtschaftliche Entwicklung der Praxis im Detail zu analysieren. Dabei können bereits kleine Veränderungen in der Leistungsstruktur oder in der Abrechnung einen spürbaren Einfluss auf den Praxisumsatz haben.

**Um Praxen hierbei zu unterstützen, arbeiten wir mit Arzt-Dashboard zusammen. Die Lösung kann Abrechnungs- und Leistungsdaten aus MEDICAL OFFICE auswerten und wirtschaftliche Entwicklungen übersichtlich darstellen.**

Mit **Arzt-Dashboard** steht Ihnen ein Werkzeug zur Verfügung, das genau hier ansetzt: Es macht die wirtschaftlichen Kennzahlen Ihrer Praxis transparent und hilft Ihnen, **Optimierungspotenziale frühzeitig zu erkennen und gezielt zu nutzen.**

## Praxiszahlen verständlich aufbereitet

Das Arzt-Dashboard bereitet wichtige Praxisdaten übersichtlich in Form von Dashboards und Grafiken auf. So sehen Sie auf einen Blick, wie sich Ihre Praxis entwickelt – beispielsweise bei:

- Umsatzentwicklung Ihrer Praxis
- Entwicklung einzelner Leistungsbereiche
- Verteilung der Leistungen innerhalb der Praxis
- Veränderungen im Zeitverlauf

Diese Transparenz ermöglicht es Ihnen, Auffälligkeiten schnell zu erkennen und gezielt nach Ursachen zu suchen.

## Vergessene oder unvollständig abgerechnete Leistungen erkennen

Im Praxisalltag kann es immer wieder vorkommen, dass Leistungen zwar erbracht wurden, aber nicht oder nicht vollständig abgerechnet werden. Häufig fällt dies im normalen Praxisbetrieb nicht auf.

Die Auswertungen im Arzt-Dashboard können dabei helfen, solche Fälle sichtbar zu machen. Durch den Vergleich von Leistungsstrukturen und Abrechnungsmustern lassen sich **Auffälligkeiten und mögliche Abrechnungslücken erkennen.**

So erhalten Sie Hinweise darauf, wo Leistungen möglicherweise **nicht vollständig ausgeschöpft oder versehentlich nicht abgerechnet wurden** – ein wichtiger Ansatzpunkt, um ungenutzte Umsatzpotenziale aufzudecken.

## Alle Abrechnungssysteme gemeinsam im Blick

Ein besonderer Vorteil des Arzt-Dashboards ist die Möglichkeit, Auswertungen über mehrere Gebührenordnungen hinweg vorzunehmen. Neben EBM können auch HZV- und GOÄ-Daten in die Analyse einbezogen werden.

Dadurch erhalten Sie erstmals eine vollständige Sicht auf die wirtschaftliche Leistung Ihrer Praxis, unabhängig davon, aus welchem Abrechnungssystem die Leistungen stammen.



# Praxisumsatz gezielt analysieren und Optimierungspotenziale erkennen – mit dem Arzt-Dashboard

## Direkte Integration in MEDICAL OFFICE

Das Arzt-Dashboard ist direkt in MEDICAL OFFICE integrierbar. Die notwendigen Daten können daher jederzeit einfach bereitgestellt werden – ohne aufwendige Datenexporte oder zusätzliche Arbeitsschritte.

Mit wenigen Klicks stehen Ihnen aktuelle Auswertungen zur Verfügung, die Sie dabei unterstützen, Ihre Praxis nicht nur medizinisch, sondern auch wirtschaftlich erfolgreich zu führen.

Weitere Infos unter:



[www.arzt-dashboard.de](http://www.arzt-dashboard.de)

i

## INTERESSE GEWECKT?

Wenn Sie sich für die Möglichkeiten des Arzt-Dashboards interessieren, sprechen Sie gerne Ihren betreuenden **MEDICAL OFFICE Vertriebspartner** an. Dieser kann Ihnen weitere Informationen zur Nutzung und zu möglichen Einsatzszenarien in Ihrer Praxis geben.

